

Juristische Grundlagen für Einkauf und Vertrieb in Polen

Einführung in Werkvertragsrecht und Kaufvertragsrecht

Möglichkeit eines firmenspezifischen **Inhouse-Trainings**:

Das Seminar kann auch als individuelle Veranstaltung für Ihre Firma durchgeführt werden. Die Schwerpunkte passen wir dann selbstverständlich Ihren Bedürfnissen und Ihrer Zielgruppe an.

Auch dieses Seminarthema bieten wir in mehr als 30 Sprachen an.

Seminar-Ziel:

Seit der Erweiterung der EU um 12 neue Länder in den Jahren 2004 und 2007 erschließen sich für zahlreiche Unternehmen viel versprechende neue Märkte für Einkauf und Vertrieb.

Die rechtlichen Bedingungen in diesen Ländern unterscheiden sich jedoch z.T. erheblich von deutschem Recht, und jedes der neuen ost- und mitteleuropäischen EU-Länder hat natürlich seine ganz speziellen Regelungen, auch im Kaufvertragsrecht. Gute Vertragskonditionen bieten für Ihr Unternehmen Risikominimierung und damit auch finanziellen Erfolg.

Das Praxisseminar vermittelt Ihnen die Grundlagen, wie Sie den Erfolg in der Zusammenarbeit mit Geschäftspartnern in Polen durch aktive Vertragsgestaltung steigern, indem Sie

- kritische Passagen erkennen
- optimale Konditionen im Einkaufsrecht aushandeln
- haftungsbedingte Risiken auf den Vertragspartner übertragen
- Ihre Gläubiger-Risiken durch vertragliche Regelungen minimieren
- im Konfliktfall agieren können, um Ihren Erfolg nicht zu gefährden

Dabei werden die Teilnehmer durch Praxisbeispiele in diesem Seminar ein fundiertes Handwerkszeug entwickeln, mit dem sie in die Lage versetzt werden, den rechtlichen Bereich gegenüber dem Verhandlungspartner sicher zu argumentieren.

Zielgruppe:

Geschäftsführer, Verkaufsleiter, Key-Accounter, Einkaufsleiter, Produktionsleiter, QM-Leiter - kurz: alle Personen, die mit Vertragsverhandlungen in Einkauf und Vertrieb mit polnischen Geschäftspartnern befasst sind oder dies planen.

Seminar-Inhalte:

- **Gültigkeit von AGB und allgemeinen Einkaufsbedingungen**
- **Die wichtigsten Unterschiede zum deutschen Kauf- und Werkvertragsrecht:**
 - Garantien und Gewährleistung
 - Vertragsstrafen
 - Fristen
 - Rücktritt und Kündigung
 - Eigentumsvorbehalt und verlängerter Eigentumsvorbehalt

- Zahlungskonditionen und Preisanpassungsklauseln
 - Verzug und Mahnung
 - Schadensersatz
- **Das Wichtigste zum ost- und mittelosteuropäischen Gesellschaftsrecht:**
 - Die häufigsten Gesellschaftsformen und deren Haftungssummen
 - Zeichnungsberichtigung
 - Zwangsvollstreckung und Insolvenz

Die Trainer:

Praxiserfahrene Juristinnen und Juristen, die sich auf polnisches Recht spezialisiert haben.

Trainings-Methodik:

- Systematische und verständliche Inputs durch den Trainer
- Praxisbezogene Übungen zu den Inhalten
- Arbeit an konkreten Fällen
- Ausführliche Seminarunterlagen und Checklisten
- Flipchart-Protokoll mit den wichtigsten Ergebnissen
- Streng begrenzte Teilnehmerzahl
- eintägiges offenes Seminar

Teilnahmegebühr:

Die Teilnahmegebühr für das 1-tägige Intensiv-Seminar beträgt pro Teilnehmer:
Euro 495.- zzgl. MWSt.

KeSch Trainings bieten wir in folgenden Sprachen an:

Bosnisch, Bulgarisch, Chinesisch, Estnisch, Dänisch, Englisch, Finnisch, Französisch, Griechisch, Italienisch, Japanisch, Koreanisch, Kroatisch, Lettisch, Litauisch, Niederländisch, Norwegisch, Polnisch, Portugiesisch, Rumänisch, Russisch, Schwedisch, Serbisch, Slowakisch, Slowenisch, Spanisch, Tschechisch, Türkisch, Ukrainisch, Ungarisch

KeSch Experten kommen aus:

Bulgarien, China, Estland, Dänemark, England, Finnland, Frankreich, Griechenland, Italien, Japan, Kanada, Kroatien, Lettland Litauen, den Niederlanden, Norwegen, Österreich, Polen, Portugal, Rumänien, Russland, Schweden, der Schweiz, Serbien, der Slowakei, Slowenien, Spanien, Tschechien, der Türkei, der Ukraine, aus Ungarn und natürlich auch aus Deutschland.