

## Verkaufstraining: Die erfolgreiche Verkaufspräsentation

### Produkte und Dienstleistungen in Vorträgen und Präsentationen überzeugend darstellen und verkaufen

Möglichkeit eines firmenspezifischen **Inhouse-Trainings**:

Das Seminar kann auch als individuelle Veranstaltung für Ihre Firma durchgeführt werden. Die Schwerpunkte passen wir dann selbstverständlich Ihren Bedürfnissen und Ihrer Zielgruppe an.

Auch dieses Seminarthema bieten wir in mehr als 30 Sprachen an.

#### Trainings-Ziel:

Gute Ideen, Produkte und Dienstleistungen verkaufen sich nicht von alleine, sondern müssen wirkungsvoll präsentiert werden.

Insbesondere hochqualitative Produkte müssen hierbei in zunehmendem Maße mittels Präsentationen vor Entscheidergruppen dargestellt und verkauft werden.

Dieses Intensiv-Training befähigt die Teilnehmer, in Vorträgen und Präsentationen auch vor kritischem Publikum zu stehen und zu bestehen und damit von sich und ihren Produkten und Dienstleistungen zu überzeugen.

Hierzu vermittelt das Training ein Know-How aus rhetorischen, präsentatorischen und verkaufpsychologischen Techniken und Kniffen. Insbesondere das Präsentieren unter erschwerten Bedingungen (Einwände, Angriffe, Pannen) wird intensiv trainiert.

In diesem Training entwickeln und verfeinern die Teilnehmer ein fundiertes Handwerkszeug, mit dem es ihnen leicht fallen wird, ihre Produkte/Dienstleistungen in Vorträgen und Präsentationen überzeugend darzustellen und erfolgreich zu verkaufen.

Um den bestmöglichen Trainings-Effekt zu garantieren, führen wir dieses Seminar als 3-tägiges Intensiv-Training mit streng begrenzter Teilnehmerzahl durch.

#### Zielgruppe:

Alle Personen, die Produkte, Ideen, Konzepte und Dienstleistungen in Vorträgen und Präsentationen überzeugend darstellen und verkaufen wollen. Anfänger werden grundlegend qualifiziert. Fortgeschrittene bekommen ihren Feinschliff.

#### Trainings-Inhalte:

- Überwindung des Lampenfiebers
- Rhetorischer Einsatz von Stimme und Sprache
- Überzeugender Einsatz der Körpersprache (Gestik, Mimik, Positur, Stasis, Konnex)
- Entwicklung von Sicherheit und Ausstrahlung des Präsentators
- Professioneller Einsatz von Stichwortkonzepten
- Wirkungsvolle Gliederung von Verkaufs-Präsentationen
- Verkaufspsychologische Hebel beim Präsentieren
- Überzeugende Argumentationsstränge einsetzen
- Gekonnter Umgang mit Fragen, Zwischenfragen, Einwänden, Angriffen und Pannen
- Psycho-Logische Gestaltung von Visualisierungen
- Tricks der Optischen Rhetorik und der Visuellen Argumentation

- Überzeugende Dramaturgie einer Verkaufs-Präsentation
- Komplexe Inhalte kundenorientiert und mitreißend präsentieren
- Wichtige Inhalte kompakt und kurzweilig auf den Punkt bringen
- Sich selbst als Nutzenbringer definieren und fühlen
- Professionelle Handhabung der gängigen Präsentationsmedien
- Psychologische Kniffe in der Interaktion mit dem Publikum
- Die DOs and DONTs beim Vortragen und Präsentieren
- Vermeidung der typischen Fehler und Fettnäpfchen beim Präsentieren

#### **Trainings-Methodik:**

- Systematische und sofort umsetzbare Inputs durch den Trainer
- Praxisbezogene Übungen zu den Inhalten
- Videogestützte Analysen und Feedbacks
- Jeder Teilnehmer erhält am Ende eine eigene Videoaufzeichnung seiner Übungen
- Training am eigenen Produkt/Konzept (falls gewünscht)
- Analyse und Optimierung eigener mitgebrachter Visualisierungen
- Training von Worst-Case-Situationen (Einwände, Angriffe, Pannen)
- Abschließende Realtime-Präsentation (12 Minuten vor Publikum)
- Ausführliche Seminarunterlagen und Checklisten
- Streng begrenzte Teilnehmerzahl
- Intensiv-Training: 3 Tage von jeweils 09:00 - 18:00 Uhr

#### **Teilnahmegebühr:**

Die Teilnahmegebühr für das 3-tägige Intensiv-Training beträgt pro Teilnehmer:  
Euro 995.- zzgl. MWSt.

Diese Teilnahmegebühr beinhaltet die Seminarunterlagen und die persönliche Videocassette mit den Mitschnitten der Übungen und deren Analysen.

#### **Teilnahmegebühr:**

Die Teilnahmegebühr für das 1-tägige Intensiv-Training beträgt pro Teilnehmer:  
Euro 795.- zzgl. MWSt.

#### **KeSch Trainings bieten wir in folgenden Sprachen an:**

Bosnisch, Bulgarisch, Chinesisch, Estnisch, Dänisch, Englisch, Finnisch, Französisch, Griechisch, Italienisch, Japanisch, Koreanisch, Kroatisch, Lettisch, Litauisch, Niederländisch, Norwegisch, Polnisch, Portugiesisch, Rumänisch, Russisch, Schwedisch, Serbisch, Slowakisch, Slowenisch, Spanisch, Tschechisch, Türkisch, Ukrainisch, Ungarisch

#### **KeSch Experten kommen aus:**

Bulgarien, China, Estland, Dänemark, England, Finnland, Frankreich, Griechenland, Italien, Japan, Kanada, Kroatien, Lettland Litauen, den Niederlanden, Norwegen, Österreich, Polen, Portugal, Rumänien, Russland, Schweden, der Schweiz, Serbien, der Slowakei, Slowenien, Spanien, Tschechien, der Türkei, der Ukraine, aus Ungarn und natürlich auch aus Deutschland.